

平成22年度地域新成長産業創出促進事業（関西国際航空機市場参入等支援事業）  
 （概要報告）

平成23年3月  
 近畿経済産業局 製造産業課

地域新成長産業創出促進事業は、地域経済の活性化、競争力強化を図るため、地域が有する多様な強みや特長、潜在力等を積極的に活用し、産学官等の様々な主体のネットワークを形成することにより、新たな成長産業群の創出・育成に資する取組を支援するために実施するものです。

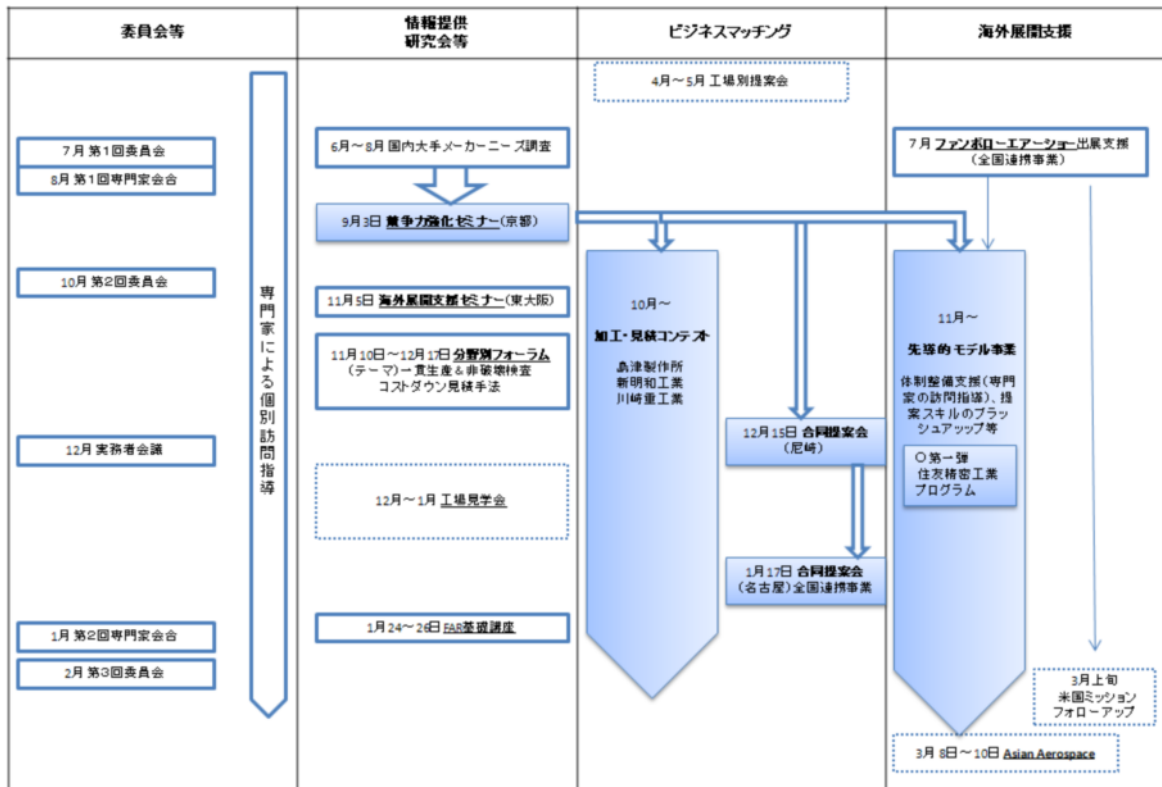
近畿経済産業局では、地域新成長産業創出促進事業の一環として、今後長期的に成長が見込まれる国際航空機市場をターゲットに、Q（品質）C（コスト）D（納期）トータルでの国際競争力を高めるとともに、イノベーション創出を図り、関西から国際航空機市場への供給を拡大し、関西経済の活性化と我が国航空機産業の競争力強化に貢献していくことを目的に、「関西国際航空機市場参入等支援事業」を推進しています。

以下、平成22年度事業の実施事業の概要、成果の概要を報告します。

I. 実施事業の概要

平成22年度「関西国際航空機市場参入等支援事業」主要事業スケジュール

（注）点線枠は委託事業とは別に実施した事業。下線は公募により参加者を募集した事業。



#### 1. 検討委員会の設置・運営

関連企業、専門家、関係支援機関等計17名の委員を委嘱し、全3回検討委員会（関西国際航空機市場参入等支援事業検討委員会）を実施し、事業全体をフォローするとともに、具体的な事業計画、今後の課題等を検討・整理した。

#### 2. 専門家会合の設置・運営

航空機分野の専門家8名を委員として委嘱し、全2回専門家会合を実施し、中小企業に対する訪問指導事業を中心に支援事業の効果的な運営方法を検討するとともに、今後の課題等を整理した。

また、専門家による訪問指導を、計6社8回の現地指導、その他提案のブラッシュアップとして川下企業への個別提案会への同行指導4社4回、合同提案会での個別指導3社3回、合計延べ15回実施した。

#### 3. 川下企業ニーズ調査

航空機分野の川下企業7社（うち関西の川下企業4社）を対象に、調達プラン、国産化アイテム、サプライヤーに求める技術テーマ等に関するニーズ調査を行い、調査内容を分析整理した。

#### 4. 競争力強化セミナーの開催

上記川下企業ニーズ調査で抽出した調達ニーズ、技術ニーズ等を川上企業向けに公表する競争力強化セミナーを京都商工会議所との共催により実施した。

【別添募集案内参照】

実施日：平成22年9月3日、参加者：115社154名。

結果、以下のコンテスト参加も含め、30社・グループからの提案があり、順次、内容評価、コンテスト、合同提案会等を実施し、ビジネスマッチングの機会を提供した。



#### 5. コンテストの開催

関西の川下企業3社においては、ニーズ調査より抽出した調達・技術ニーズに対して、コンテスト形式（見積コンテスト又は加工コンテスト）で川上企業から提案を募集した。

順次川下企業別にコンテストを行い、評価された案件については個別面談等を実施した。

#### 6. 海外展開支援セミナー

海外市場動向をテーマに外部講師1名、本事業にて委嘱した専門家2名の計3名によるセミナーを大阪府、(財)大阪産業振興機構との共催により実施した。

【別添募集案内参照】

実施日：平成22年11月5日、参加者89社115名。

またセミナー参加者へのアンケート調査の結果開催ニーズの高かったFAR（米国連邦航空法）について、3日間の連続集中講義形式での勉強会を実施した。

【別添募集案内参照】

実施日：平成23年1月24日～26日、参加者11名。

## 7. 技術分野別フォーラムの開催

今後のバリュー創出に合致したテーマとして、「一貫生産」、「非破壊検査」、「原価計算」の3テーマを設定し、外部講師1名、本事業にて委嘱した専門家2名により、計3回のフォーラムを実施した。

【別添募集案内参照】

実施日：平成22年11月10日、23日、12月7日、参加者延べ42名。

## 8. 合同提案会の開催

バリュー創出型提案案件を中心に、川上企業から川下企業への合同提案会を関西地区、中部地区の計2回実施した。なお、中部地区提案会は、東北、関東、中国の各経済産業局との連携事業として開催。

関西地区実施日：平成22年12月15日、提案企業11社・グループ。

中部地区実施日：平成23年1月17日、提案企業18社・グループ。

また、合同提案会に向けて、専門家による提案ブラッシュアップを実施した（上記2.の専門家による個別指導の内数）。

## 9. 海外市場展開支援・市場動向調査の実施

航空機分野の海外ビジネスの専門家1名を委嘱し、近畿経済産業局が選定したモデル企業（3社）を対象に、事業提案のブラッシュアップを1回実施した上で、平成22年7月開催の英国ファンボローエアショーにおいてモデル企業のビジネス交流のサポートを実施した(\*)。また、本支援事業の取組に参考となる分野について、市場動向、今後の課題及び支援方策などを整理した。



※中部経済産業局等との連携事業。

### （委託事業者について）

上記事業については、委託事業者である(株)帝国データバンクとの共同事務局体制により運営した。

## Ⅱ. 成果の概要

### 1. 先導的モデル事業の開始

関西の川下企業の協力を得て、新たな取組みを11月から開始した。具体的には、将来有望な部品供給企業・グループの体制整備のために必要となる課題に対して、住友精密工業から現役・OB人材による指導等を集中的に実施。これにより、今後、輸入部品の国産化、さらには海外展開につながる成功事例の創出が期待される。

この取組の結果、一貫生産を目指す中小企業グループの形成、中小企業約10社の新規・本格参入が実現した。

※詳細については、別資料（平成22年度地域新成長産業創出促進事業「関西国際航空機市場参入等支援事業」（先導的モデル事業））参照

### 2. ビジネスマッチングの進展

今年度事業の結果、30社・グループ、述べ46件の個別マッチングを実施。現在、継続商談中であり、今後の新規受注が期待される。

### 3. 海外展開支援

米国（シアトル）ミッションのフォローアップ(\*)、英国ファンボローエアショー出展支援（平成22年7月）、Asian Aerospace2011 出展支援（平成23年3月）(\*)等を実施し、関西の参加企業4社については各々進展がみられた。

※委託事業とは別にジェットロとの連携により交流商談支援を実施。

### 4. ネットワークの形成

これまでの取組により、支援事業全体に対する参加企業数は延べ511社、支援機関等も含めたネットワーク参加企業・機関は計580、述べ880名となった。

産産・産学官連携については、例えば、サポイン委託事業（戦略的基盤技術高度化支援事業）への採択件数が累計7件となった。

(本発表資料のお問い合わせ先)

近畿経済産業局 産業部 製造産業課 (西野) 電話：06-6966-6022

E-mail : nishino-satoshi@meti.go.jp

航空機産業への新規参入・本格参入を目指す中小企業等の皆様へ

グローバル市場  
進出を目指して

## 競争力強化セミナー

「関西国際航空機市場参入等支援事業」

参加  
無料

近畿経済産業局では、関係機関との連携により、関西の航空機産業におけるバリューの創出とサプライチェーンの強化を目指す取組(関西国際航空機市場参入等支援事業)を展開しています。

今回のセミナーでは、航空機産業に新規・本格参入を目指す中小企業等に対して、支援事業の内容および関西の川下4メーカーの具体的なニーズをご説明します。

さらに、その後の訪問指導や合同提案会など一連の支援策を通じて、技術力のある中小企業の積極的な参入、バリュー創出提案、コスト競争力の強化、企業連携等を促進し、中長期的な視点で関西の航空機産業における競争力の強化、供給力の拡大を目指します。

航空機産業に関して一定の知識を有する方で更なる発展を目指す関西の中小企業・グループの皆様、技術シーズを有する研究機関の皆様、中小企業支援機関の皆様、是非ご参加ください。

日時 : 2010年9月3日(金) 14:00 ~ 16:30

会場 : 京都商工会議所 3階 講堂

対象 : 航空機産業分野への新規参入、新たな展開を目指す関西の中小企業・グループ  
技術シーズを有する研究機関、中小企業支援機関

定員 : 約200名(先着順)

参加費 : 無料

主催 : 近畿経済産業局

共催 : 京都商工会議所

協力 : 川崎重工業(株)、(株)島津製作所、新明和工業(株)、住友精密工業(株)



### ～ プログラム(予定) ～

13:30 受付開始

14:00 1. 関西国際航空機市場参入等支援事業のご説明(近畿経済産業局)

2. 関西の川下企業4社(上記協力企業)からのニーズ説明  
(説明内容・テーマ)

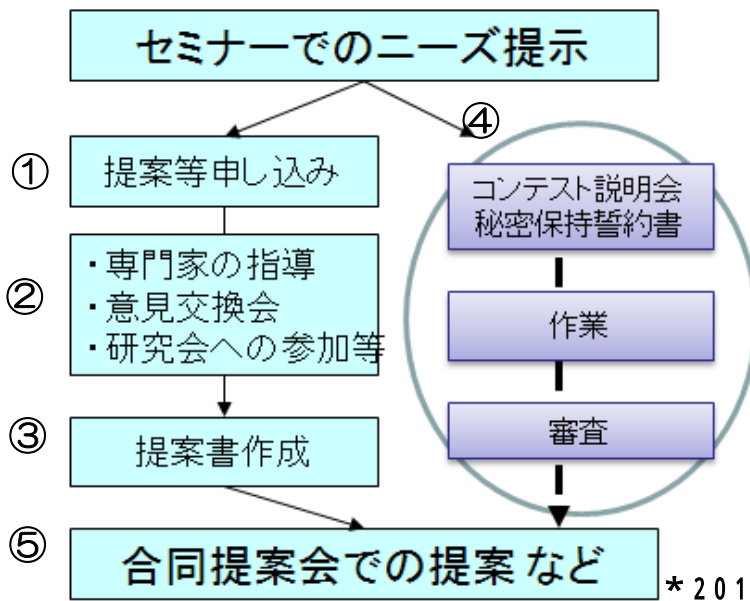
- 1) グローバル競争に打ち勝つためのコスト競争力の確保
- 2) 一貫加工、一貫生産への期待(金属加工分野、複合材分野)
- 3) 次世代技術に関する関心分野
- 4) 個別調達ニーズ

3. 質疑応答

4. 他企業のニーズ、今後のスケジュールについて(近畿経済産業局)

16:30 終了予定

## 【参考】セミナーから提案までのステップ



詳細はセミナーにて説明いたします。

(セミナー後)別途所定の提案申込書を近畿経済産業局 製造産業課へ送付。

必要に応じて専門家が指導または個別に意見交換の実施あるいは勉強会等への参加などを通じて方針を決定

提案書作成を決定された場合は必要に応じて専門家の指導を受けて準備。


川下企業ニーズのうち、加工コンテスト実施の場合は、別途申し込いただき所定の手続きで提案を進めていただきます。

事業提案書が整った案件については、川下企業に対する事業提案会(プレゼンテーション)などの機会を提供。

\* 2010年12月、2011年1月(予定)

## お申込方法 \*ただし、定員になり次第締切ります

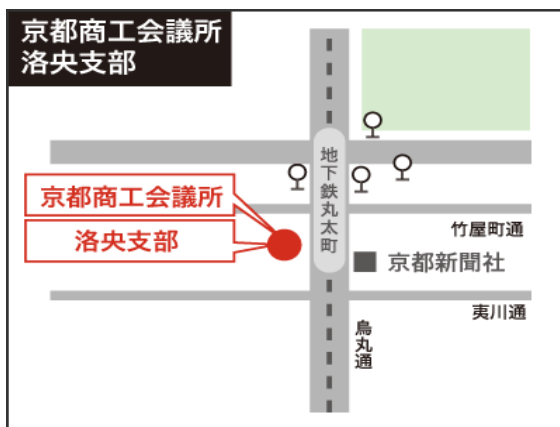
近畿経済産業局トップページ (<http://www.kansai.meti.go.jp/>) の下部、「注目の施策」内にある

「航空機市場参入等支援」 にアクセスし、参加申込書をダウンロードしてください。ご記入後は、申込書を添付の上、下記申込先メールアドレスまでお送りいただきますよう、よろしくお願いいたします。

個人情報保護法に定義される個人情報に該当する場合には、セミナーを含めた本支援事業においてのみ使用させていただきます。当該個人情報の第三者への提供又は開示は致しませんが、お客様の同意がある場合および法令に基づき要請された場合については情報提供できるものと致します。

## 会場のご案内

【会場へのアクセス】  
地下鉄「丸太町駅」6番出口スグ  
バス停「烏丸丸太町駅」下車 烏丸通を南へ  
(TEL:075-212-6400)



## 【お申込み・お問い合わせ先】

【本セミナーのお申し込み先・お問い合わせ先】  
株式会社帝国データバンク 近畿産業調査課  
担当 末永 真基 (Suenaga Masaki)  
Tel : 06-6443-3855  
申込先E-mail(事務局) : [speak@mail.tdb.co.jp](mailto:speak@mail.tdb.co.jp)

【支援事業に関するお問い合わせ先】  
近畿経済産業局 産業部 製造産業課  
担当 西野 聡  
Tel:06-6966-6022 Fax:06-6966-6082  
E-mail : [nishino-satoshi@meti.go.jp](mailto:nishino-satoshi@meti.go.jp)

グローバル市場  
進出を目指して

# 海外展開支援セミナー

「関西国際航空機市場参入等支援事業」

参加  
無料

近畿経済産業局では、関係機関との連携により、関西の航空機産業におけるバリューの創出とサプライチェーンの強化を目指す取組(関西国際航空機市場参入等支援事業)を展開しています。今回のセミナーでは、航空機部品供給による海外展開とMRO・PMA分野での海外展開に関して、エアバス・ジャパン副社長ルイス・ノブレ氏や航空機分野の専門家を講師に迎え、川下企業のニーズとそれに対応するための戦略等について情報提供いたします。

航空機産業分野において、将来の海外展開を含め更なる発展を目指す中小企業・グループの皆様、技術シーズを有する研究機関の皆様、中小企業支援機関の皆様、是非ご参加ください。

日時 : 2010年11月5日(金) 14:00 ~ 16:30

会場 : クリエイション・コア東大阪 南館3階

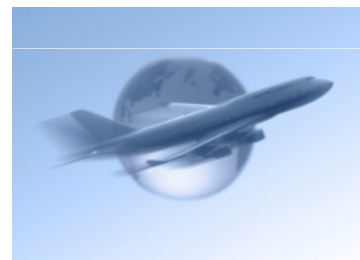
対象 : 航空機産業分野への新規参入、新たな展開を目指す中小企業・グループ  
技術シーズを有する研究機関、中小企業支援機関

定員 : 約150名(先着順)

主催 : 近畿経済産業局

共催 : 大阪府、(財)大阪産業振興機構

協力 : エアバス・ジャパン株式会社、三井物産株式会社



## 【会場のご案内】

【会場へのアクセス】(TEL:06-6748-1011)

電車: 地下鉄中央線長田駅3番出口北東徒歩10分  
近鉄けいはんな線荒本駅1番出口北西徒歩5分



出典:「クリエイション・コア東大阪」HP  
(<http://www.m-osaka.com/jp/access/index.html>)

## 【お申込み・お問い合わせ先】

【本セミナーのお申し込み先・お問い合わせ先】

株式会社帝国データバンク 近畿産業調査課

担当 末永 真基 (Suenaga Masaki)

Tel: 06-6443-3855 Fax: 06-6445-5496

申込先E-mail(事務局): [speak@mail.tdb.co.jp](mailto:speak@mail.tdb.co.jp)

【支援事業に関するお問い合わせ先】

近畿経済産業局 産業部 製造産業課

担当 西野 聡

Tel: 06-6966-6022 Fax: 06-6966-6082

E-mail: [nishino-satoshi@meti.go.jp](mailto:nishino-satoshi@meti.go.jp)

## ～プログラム(予定)～

13:30 受付開始

14:00 1.挨拶

### 2.基調講演

『中小企業による航空機産業への参入機会』

～エアバス社のサプライチェーンの理解に向けて～

講師：エアバス・ジャパン株式会社 副社長 ルイス・ノブレ 氏

\* 逐語通訳

『ファンボローエアショーから見えた顧客開拓法』

講師：元双日株式会社 シアトル支店長

岩村コンサルティング事務所 代表 岩村 順一 氏

『米国連邦航空法(FAR)から航空機市場をみよう！』

講師：株式会社JALエアロ・コンサルティング シニアコンサルタント

JK Tech Consulting,Inc 代表 加藤 昭 氏


### 3.今後のスケジュールについて(近畿経済産業局)

\* プログラム中、適宜、質疑応答及び休憩を挟みます

16:30 終了予定

## お申込方法 (申込締切:10月31日(日)12:00) ただし、定員になり次第締切ります

近畿経済産業局トップページ(<http://www.kansai.meti.go.jp/>)の下部、「注目の施策」内にある

「航空機市場参入等支援」 にアクセスし、参加申込書をダウンロードしてください。

ご記入後は、申込書を添付の上、下記申込先メールアドレス([speak@mail.tdb.co.jp](mailto:speak@mail.tdb.co.jp))までお送りいただきますよう、よろしくお願いいたします。

個人情報保護法に定義される個人情報に該当する場合には、セミナーを含めた本支援事業においてのみ使用させていただきます。当該個人情報の第三者への提供又は開示は致しませんが、お客様の同意がある場合および法令に基づき要請された場合については情報提供できるものと致します。

## 【海外展開を目指す企業向け連続講座】

### 「米国連邦航空法（FAR）基礎講座」 （関西国際航空機市場参入等支援事業）



航空機分野で海外展開を目指すためには、米国連邦航空法(FAR)の理解が必要です。そこで、「海外展開支援セミナー(11/5開催)」に参加され、さらにFARの詳細を勉強をされたい方向けに、連続講座を企画いたしました。

効率的に集中して学習していただくために3日連続開催としました。基礎ではありますが、FARの条文等(英語)を使用し、また、実際の事例なども交えて「航空機部品の製造はどのような法律に基づいているのか」を理解していただく、実践的な内容になります。

FARの基礎をマスターされたい中小企業・グループの皆様、是非ご参加ください。

#### 連続3Days

**「連続講座：英語、基礎ルールの徹底、事例検証」でFARの基礎を習得**

- 日 時 **2011年 1月24日(月)、25日(火)、26日(水) <連続開催>各回13:30~16:30**
- 会 場 (株)帝国データバンク 大阪支社 9階会議室 (大阪府大阪市西区靱本町1-6-18)
- 対 象 航空機産業分野で海外展開を目指す中小企業・グループ
- 定 員 15名程度 (※海外展開を目指す企業、3日連続で参加可能な企業に限ります)  
※最少実施人数：5名
- 申込期限 2010年12月13日(月)※先着順
- 講 師 株式会社JALエアロ・コンサルティング シニアコンサルタント  
JK Tech Consulting, Inc 代表 加藤 昭 氏
- 参加費 無 料
- 主 催 近畿経済産業局

#### 【お申込み・お問い合わせ先】

##### 【本セミナーのお申し込み先・お問い合わせ先】

近畿経済産業局 製造産業課

担当 西野 聡

Tel : 06-6966-6022

E-mail : nishino-satoshi@meti.go.jp

#### 会場のご案内



##### 【会場へのアクセス】

市営地下鉄四つ橋線・中央線・御堂筋線  
「本町駅」25番出口より徒歩5分  
(TEL:06-6443-3855)

航空機産業への本格参入を目指す中小企業等の皆様へ

## 第1回 分野別フォーラム（全3回）

### 「一貫生産のできるサプライチェーン構築を目指して」

（関西国際航空機市場参入等支援事業）

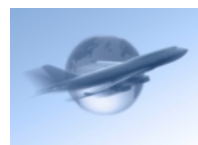
一貫生産 &  
非破壊検査

航空機部品を部品メーカーとして製造するためには、企業連携をコントロールする統括会社の育成と、特殊工程に対しどう対応するかが課題です。

第1回では、元新明和工業株式会社航空機事業部技術本部長である生山通氏並びに非破壊検査株式会社取締役技術本部副本部長である永井辰之氏を迎え、「**統括会社**」の**育成プロセスを示す**ことと、**特殊工程分野の中でも特に部品サプライヤーに求められる「非破壊検査」を技術的に解説する**ことで、航空機分野への本格参入を目指す企業・グループを支援いたします。

航空機産業への本格参入を目指す関西の中小企業・グループの皆様、是非ご参加ください。

- 日時 2010年11月10日(水) 14:00~16:30
- 会場 大阪YMCA国際文化センター 10F （大阪市西区土佐堀1-5-6）
- 対象 航空機産業分野への新規参入、新たな展開を目指す関西の中小企業・グループ
- 定員 50名（先着順）
- テーマ **一貫生産分野(統括会社育成プロセスについて)**  
生山 通 様（元新明和工業株式会社 航空機事業部 理事・技術本部長）  
**非破壊検査分野**  
永井 辰之 様（非破壊検査株式会社 取締役 技術本部副本部長）
- 参加費 無 料
- 主催 近畿経済産業局



### 【お申込み・お問い合わせ先】

【本セミナーのお申し込み先・お問い合わせ先】

近畿経済産業局 製造産業課

担当 西野 聡

Tel : 06-6966-6022

E-mail : nishino-satoshi@meti.go.jp

### 会場のご案内



【会場へのアクセス】

地下鉄四つ橋線「肥後橋」駅下車  
3号出口西へ徒歩5分（06-6441-0893）

航空機用の見積もり、できますか？その価格、コストダウンできてますか？

## 第2回 分野別フォーラム（全3回）

# 「コストダウン」のための原価計算システムの 導入構築セミナー

（関西国際航空機市場参入等支援事業）

見積もり法

ビジネスとして入り口になる「見積もり」を、より正確にかつ競争力を持たせるために、コストダウンの根拠付けとなる航空機用の「原価計算システム」について検討する勉強会を行います。

本セミナーにおける主眼は「**グローバルコスト競争に勝てる方法の伝授**」です。

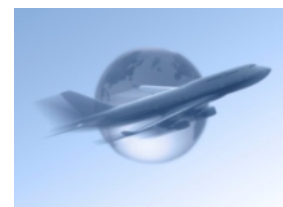
コストダウンを実現し、競争価格を出すため必要な見積手法について、元川崎重工業資材部長の花木弘氏を迎え、価格にかかわる実績分析から計算方法までを体系的に解説します。（材料調達にかかわる諸問題（輸入、為替等）については個別の検討とします。）

また、ご希望の方には、セミナー終了後に見積もりについて「**個別相談**」も行います。

航空機産業に本格参入を目指す関西の中小企業・グループの皆様、是非ご参加ください。

日時 2010年11月12日(金) 14:00～15:30 (個別相談 15:40～16:40)

- 会場 (株)帝国データバンク 大阪支社 (大阪府大阪市西区靱本町1-6-18)
- 対象 航空機産業での見積もり積算方法を習得したい中小企業
- 定員 講義 10社 (先着順)  
個別相談 3社 (各社20分) (先着順)
- 講師 花木弘 様 (元川崎重工業株式会社 資材部長)
- 参加費 無 料
- 主催 近畿経済産業局



## 【お申込み・お問い合わせ先】

【本セミナーのお申し込み先・お問い合わせ先】

近畿経済産業局 製造産業課

担当 西野 聡

Tel : 06-6966-6022

E-mail : nishino-satoshi@meti.go.jp

## 会場のご案内



【会場へのアクセス】

市営地下鉄四つ橋線・中央線・御堂筋線  
「本町駅」25番出口より徒歩5分

(TEL: 06-6443-3855)