

J-Startup KANSAI 活動報告

令和3年3月16日

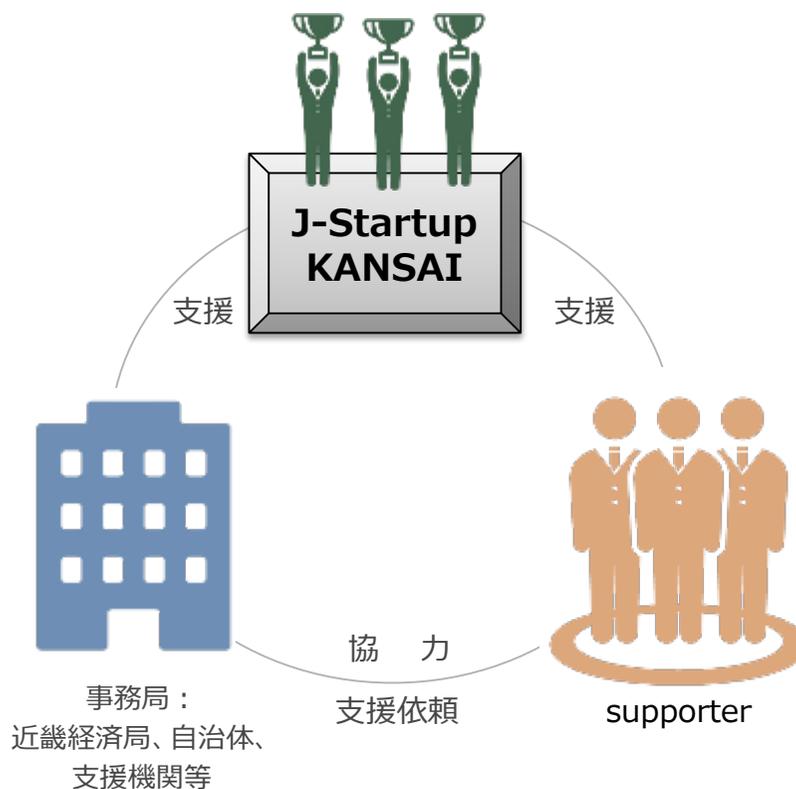
J-Startup KANSAI

～スタートアップ支援プログラム「J-Startup」関西版の展開～

- 関西発のロールモデルとなる有望なスタートアップを「J-Startup KANSAI企業」として選定し、国内外に発信するとともに、地域ぐるみで支援
- J-Startup関連施策、内閣府「スタートアップ・エコシステム拠点形成事業」との連動等も含め、官民連携により、選定企業の飛躍をサポート

行政の支援

自治体の施策を活用する際に優先枠や加点制度を設ける

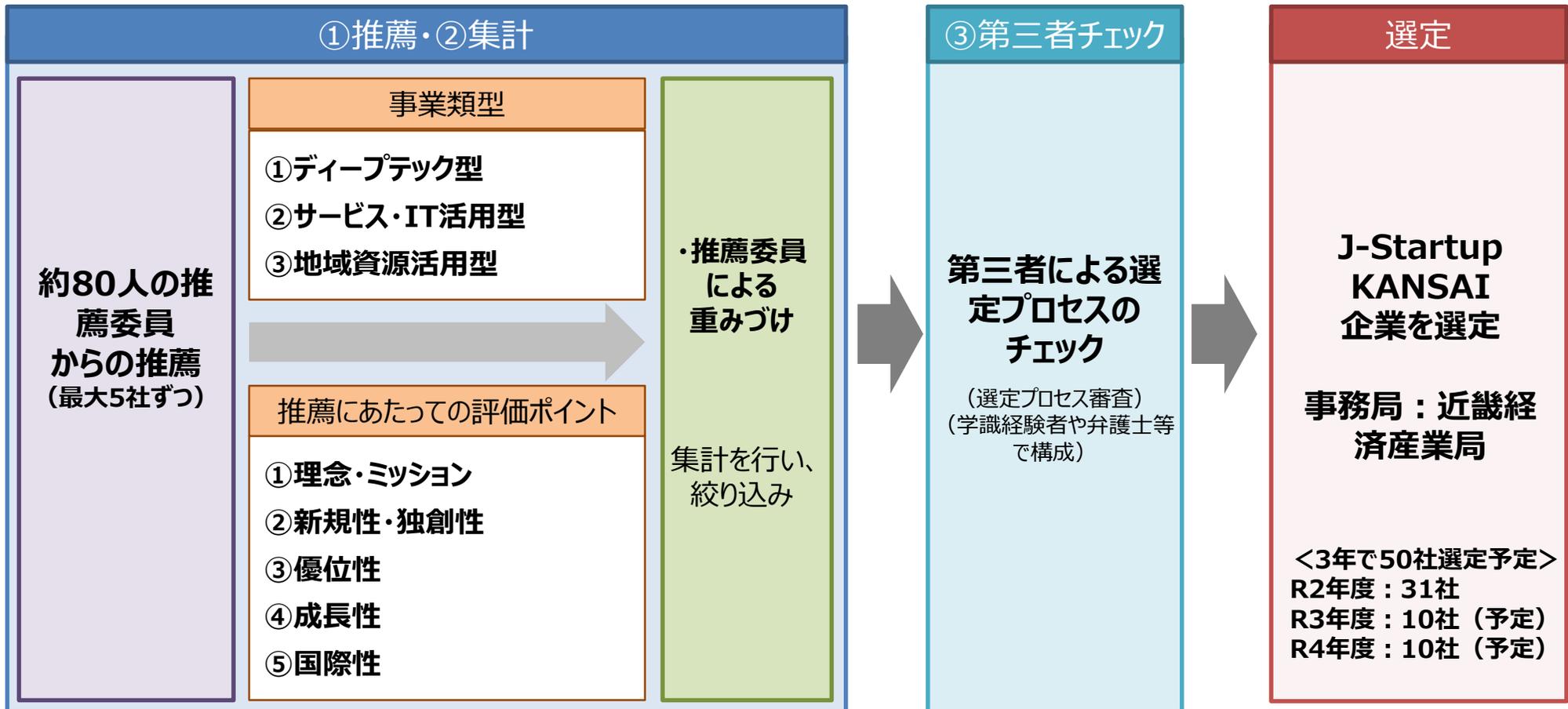


民間の支援

VC、アクセラレーター、大企業などによる支援

J-Startup KANSAI 選定プロセス

- ①推薦委員からの推薦、②推薦結果の集計、③第三者チェック、の3ステップを経て事務局（近畿経済産業局）が選定
- 推薦委員は、社会のあるべき姿の追求やSDGsの達成とビジネス成長の両立を目指し、関西から全国・世界へとはばたくスタートアップ企業を最大5社ずつ推薦



J-Startup KANSAI 対象企業について

- 社会のあるべき姿の追求やSDGsの達成とビジネス成長の両立を目指し、関西から全国・世界へとはばたくスタートアップを、推薦委員が推薦
- 既J-Startup企業のうち、関西の企業はJ-Startup KANSAI 企業と同様の取扱いとする（推薦の対象外）

対象企業

- ① **新規ビジネス開始後、概ね10年以内の企業**
 - 起業後に限らず、事業承継後、ピボット（方針転換）後も含む
- ② **関西地域に本社を有する企業**
 - 関西地域：福井、滋賀、京都、大阪、兵庫、奈良、和歌山
 - 複数のエリアに本社が存在する場合は、1つでも関西地域に本社機能が存在すれば推薦対象となります。
- ③ **概ねアーリー ～ ミドルステージの企業**
 - プロダクト又はサービスを市場に提供している企業（ただし、ディープレックを除く）
- ④ **将来的な成長が期待できる企業**
 - 目安は5年以内に売上10億円超（ディープレック型は10年以内）
- ⑤ **未上場企業及び経産省の「J-Startup」未選定企業**
 - J-Startup企業→<https://www.j-startup.go.jp/startups/>

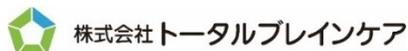
京都府



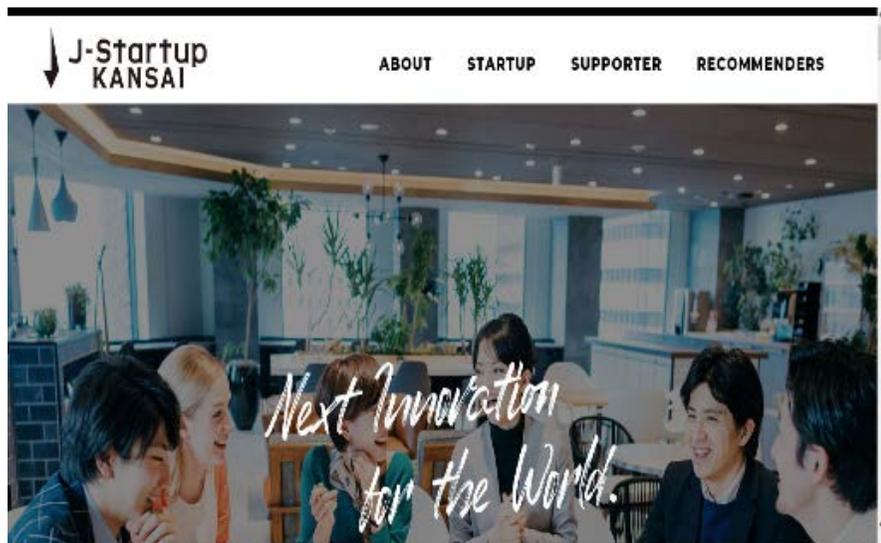
大阪府



兵庫県



特設サイト



サポーター 紹介

SUPPORTER
サポーター

<p>株式会社ハシゴ ・オンライン型留学の作成 ・オンライン型留学の作成・教材 (プラットフォーム)</p>	<p>株式会社MJE ・イベント会場での提供 ・運営支援のプラットフォーム</p>	<p>株式会社IPPO ・自社サービス提供</p>	<p>三井住友海上火災保険株式会社 ・ファイアプランニング ・海外旅行保険</p>	<p>株式会社ジョイントメディア ・オンライン型留学の作成・教材 (プラットフォーム)</p>
<p>EY 日本有価証券株式会社 ・自社サービス提供</p>	<p>株式会社神戸商工貿易センター ・自社サービス提供</p>	<p>株式会社ザ・プレイス ・イベント会場の企画運営</p>	<p>日本航空株式会社 ・航空サービス提供</p>	

選定企業 紹介

法人番号：7130001054661

株式会社Atomis

〒600-0001 京都府京都市上京区中油通西船場口上る東横須井町448-5 クラクション・コア京都市中208室
<https://www.atomis.co.jp/>

代表取締役CEO 渡辺 大介

京都大学が世界に先駆けて発見した新素材、多孔性配位高分子PCP/MOFを基盤とした事業を行っている。「効率良く設計・評価する技術」、「理想に近く低コストで量産する技術」を用い、当該材料の新規販売のみならず、エネルギー領域においては超重量つコンパクト・スマートな次世代高圧ガス容器CubiTenの開発、ライフサイエンス領域においては生体適合性が高いbioPCPの開発を手掛けている。

推薦委員 紹介

RECOMMENDERS
推薦委員

関西を代表する起業家、ベンチャーキャピタリスト、アクセラレーターなど、スタートアップに精通する推薦委員からイチョシの企業を推薦

<p>渡井 晃次 公益財団法人 関西文化学術研究財団 理事 理事</p>	<p>東 博博 株式会社日本総合研究所</p>	<p>安藤 賢吾 Magical Play Japan株式会社</p>	<p>石津 友啓 一般社団法人 関西経営者協会</p>
<p>井上 良一 近畿リサーチパーク株式会社</p>	<p>林村 孝弘 京福工業会副会</p>	<p>衛藤 章司 株式会社京西銀行</p>	<p>大野 直人 株式会社京西銀行</p>
<p>岡田 寛弘</p>	<p>関 隆宏</p>	<p>岡田 池美</p>	<p>小田垣 俊司</p>

選定式

- 令和2年11月4日に「KANSAI FUTURE SUMMIT」の場をお借りして、「J-Startup KANSAI」選定式を実施
- 多くのスタートアップ関係者が集まる中、「J-Startup KANSAI」選定企業31社をお披露目



KANSAI FUTURE SUMMIT 2020



選定証交付の様子



集合写真

ピッチイベント

- Plug and Play Japan株式会社との共催で、「J-Startup KANSAI」選定企業が登壇するオンラインピッチイベント「J-Startup KANSAI Startup Pitch」を開催。
- 「J-Startup KANSAI」選定企業10社が登壇し、大手企業、自治体、ベンチャーキャピタル（VC）、金融機関等の様々な参加者に対してピッチを実施。

開催概要

日時：令和3年2月16日(火) 10:00～12:05

場所：オンライン

登壇企業（登壇順）：

株式会社データグリッド	株式会社アースクリエイト
株式会社 Atomis	ACALL 株式会社
株式会社 T-ICU	BABY JOB 株式会社
株式会社ミライ	株式会社リモハブ
エニシア株式会社	mui Lab 株式会社

コメンテーター：

ハックベンチャーズ株式会社 パートナー 古林 氏
内閣府 石井氏



オンライン風景

当日のユニーク視聴者数合計：303名
マッチング数：49件

J-Startup KANSAI 選定企業へのサポート

- 事務局が中心となって「J-Startup KANSAI企業」を積極的に支援
- 本省J-Startupの支援メニューの活用（J-Startup KANSAI企業も対象へ）
- サポーターも選定企業に対して特別な支援メニューを提供

類型	検討中の支援内容
ブランディング・PR支援	<ul style="list-style-type: none">・特設サイトでの選定企業紹介・イベント登壇機会の提供
海外展開支援	<ul style="list-style-type: none">・海外・国内イベントへの出展支援・海外ミッションへの参加・海外展開にかかる戦略策定、販売・顧客開拓、マッチング支援
ファイナンス支援	<ul style="list-style-type: none">・各種補助金等の支援施策における優遇（サポイン・新連携補助金）
マッチング支援	<ul style="list-style-type: none">・ビジネスマッチング(大企業幹部、省庁等への個別のつながり)・ピッチイベント、アクセラレーションプログラムでの優遇
その他支援	<ul style="list-style-type: none">・イベントスペースの提供・個別メンタリング・教材動画の提供・自社顧客・関係会社等の紹介・オリジナルグッズの提供

J-Startup KANSAI サポーター

- J-Startup KANSAI 企業へのサポートに意欲のある機関が続々とサポーターとして登録

【サポーター登録機関54社（登録順）】

株式会社ハシゴ
Plug and Play Japan株式会社
日本ベンチャーキャピタル株式会社
株式会社池田泉州銀行
京都中央信用金庫
株式会社関西みらい銀行
Rainmaking Innovation Japan LLC
株式会社M J E
大阪商工会議所
学校法人立命館
但馬信用金庫
中小企業基盤整備機構 近畿本部
日新信用金庫
京都信用保証協会
京銀リース・キャピタル株式会社
株式会社 京都銀行
株式会社IPPO
公益社団法人関西経済連合会
三井住友海上火災保険株式会社
大阪シティ信用金庫
株式会社タスク

一般社団法人関西経済同友会
株式会社ジョイントメディア
EY新日本有限責任監査法人
株式会社但馬銀行
特定非営利活動法人インデペンデンツクラブ
株式会社ユニコーン
テムズバレー商工会議所
京都信用金庫
京都商工会議所
株式会社神戸商工貿易センター
株式会社ヴィス
AeroEdge株式会社
日本航空株式会社
大阪信用金庫
株式会社アカデミック・ギャングスター
株式会社ショーケース
池田泉州キャピタル株式会社
ライジングスタートアップス株式会社
セガサミーホールディングス株式会社
大阪イノベーションハブ
東京海上日動火災保険株式会社

株式会社 みなと銀行
株式会社コングレ
株式会社産学連携研究所
損害保険ジャパン株式会社
みなとキャピタル株式会社
リスクモンスター株式会社
KAHMジャパン株式会社
株式会社日本クラウドキャピタル
株式会社電通
株式会社PR TIMES
郵船ロジスティクス株式会社
株式会社シリコンバレーベンチャーズ

J-Startup KANSAI サポーター

- J-Startup KANSAIへの特別な支援措置を設けるサポーター

 HASIGO	 PLUGANDPLAY JAPAN	 MJE INC.	 ippo	 MS&AD 三井住友海上
株式会社ハシゴ ・タイアップ記事の作成 ・オリジナルグッズの作成・提供 (スワッシャー)	Plug and Play Japan株式会社 ・ファイナンス支援 (個別相談) ・イベント開催	株式会社MJE ・イベント会場の無償提供 ・運営無償でのラッシュ配布	株式会社IPPO ・自社サービス優遇	三井住友海上火災保険株式会社 ・ファイナンス支援 (個別相談) ・海外出張関係支援 (個別相談)
 JointMedia	 EY Building a better working world	 KOBE FASHION MART	 The Place	 JAL JAPAN AIRLINES
株式会社ジョイントメディア ・オリジナルグッズの作成・提供 (Tシャツ)	EY新日本有限責任監査法人 ・自社サービス優遇	株式会社神戸商工貿易センター ・自社サービス優遇	株式会社ヴィス ・イベント会場の無償提供	日本航空株式会社 自社サービス優遇
 Congrès	 あなたの会社のe-経営部 リスクモンスター株式会社	 PR TIMES		
株式会社コングレ ・イベント会場の無償提供	リスクモンスター株式会社 ・自社サービス優遇	株式会社PR TIMES ・自社サービス優遇 ・PR支援		

サポーターからの支援例① (株式会社ハシゴ)



【特別企画】関西の有望スタートアップ企業群を象徴するプログラムに選定された企業へインタビュー

#医療系スタートアップ

カルテの要約支援で、医師の働き方改革を前へ。目指すは、患者と医師で医療を成立させていく未来

働き方改革が多くの企業で行われ、医療の世界にも目を向けると多忙な病院勤務医がまだまだ大勢います。診療業務や手術に忙しいイメージがあるかもしれませんが、それだけでなく、医師は毎日多くの事務作業にも追われているのです。そんな中、医師の負担を減らすことを目的に電子カルテの要約作成を支援するソフトウェアを開発しているのが、京大発のスタートアップ企業・エニシア株式会社です。代表取締役の小東さんに、事業を始めた理由や将来のビジョン、起業志望の方へのメッセージなどを伺いました。



患者側として感じた課題が、事業の第一歩目

— まずは事業内容について教えてください。

小東 「『カルテの要約』で医療の未来を築く」をミッションに掲げ、カルテ要約作成支援ソフトウェア「SATOMI」を提供しています。SATOMIは、われわれが開発したアルゴリズムによって電子カルテから重要な情報を取り出し、自動で要約案を提示できるものです。要約ができることで紹介状などが簡単に作れるようになり、医師が事務作業に費やす時間を削減することができます。また、要約を作る過程で自然言語技術によってデータの構造化も行います。文章の構成要素を整理することで、カルテ情報を活用しやすくなるのです。

— どんなきっかけからこの事業を志望されたのですか？

小東 母が指定難病にかかり、さまざまな治療を試すため大病院を転々としたんですが、病院を変える度にこれまでの治療について聞かれ

	<p>エニシア株式会社 代表取締役 小東 茂夫 カルテの要約支援で、医師の働き方改革を前へ。目指すは、患者と医師で医療を成立させていく未来</p>		<p>mui Lab株式会社 代表取締役 大木 和典 情報テクノロジーが生活の中に自然に溶け込む環境を目指して。木製のスマートデバイスに込めた思い</p>
	<p>ネクストイノベーション株式会社 代表取締役CEO 石井 健一 オンライン診察で新しい医療体験を創る！急成長スタートアップの、サービスや組織へのこだわり</p>		<p>PLEN Robotics株式会社 CEO 赤澤 夏郎 受付・接客を担えるロボットがコロナ禍で進化したとは！社会に役立つロボットを生み出すのが使命</p>
	<p>PaylessGate株式会社 代表取締役 足立 安比古 スマホをかざす時代はもう古い!? 世界初の技術を持つ、タクシーレスな決済認証プラットフォームに迫る!</p>		<p>株式会社T-ICU 代表取締役社長 中西 智之 「すべての病院に集中治療医を。」レベルの高い医療を地方や海外に届ける、現役医師の挑戦とは</p>

サポーターからの支援例②（三井住友海上火災保険株式会社）

三井住友海上のお役立ちメニュー

スタートアップ企業様の事業ステージに応じたリスク対策支援と最適なお役立ちメニューをご提供します。

1. ファイナンス・マッチング 海外進出支援



グループ会社VCによる投資、
当社取引先企業のご紹介
など

2. 保険を活用したお役立ち



事業運営上のリスク、
販売促進
など

3. リスクマネジメント支援



情報セキュリティ、
人的・社会的リスク
など

4. 経営支援



人事労務、人材育成、
経営計画の作成支援
など

具体的なご支援内容（一例）

■ オープンイノベーション・ビジネスモデルの創造支援

スタートアップ企業様と弊社の取引先企業や自治体とのマッチング支援により、販路拡大、課題解決のご支援をいたします。



■ 資金調達支援

グループの三井住友海上キャピタルが、挑戦し続ける企業の成長・発展を支えるベストパートナーとして、独自性・革新性・先見性の観点から、成長性の高い有望なスタートアップ企業様に投資、また成長を支援しています。またグループ外のVCも紹介可能です。

■ 商品・サービス補償制度構築支援

自社の商品やサービスの付加価値を向上させる「攻め」に損害保険を活用し販売の促進を後押しします。

※「DJI社」の事例

DJI 公認ドローン保険

の件数11万8,000件の契約実績！
1億8,600万円の保険金お支払実績

無償付帯賠償責任保険
賠償責任保険・機体保険

