関西航空機産業プラットフォームNEXT

令和３年度　事業計画

関西航空機産業プラットフォームＮＥＸＴ
（近畿経済産業局・関西経済連合会・新産業創造研究機構）

令和３年度　事業環境の見通し

事業環境見通し

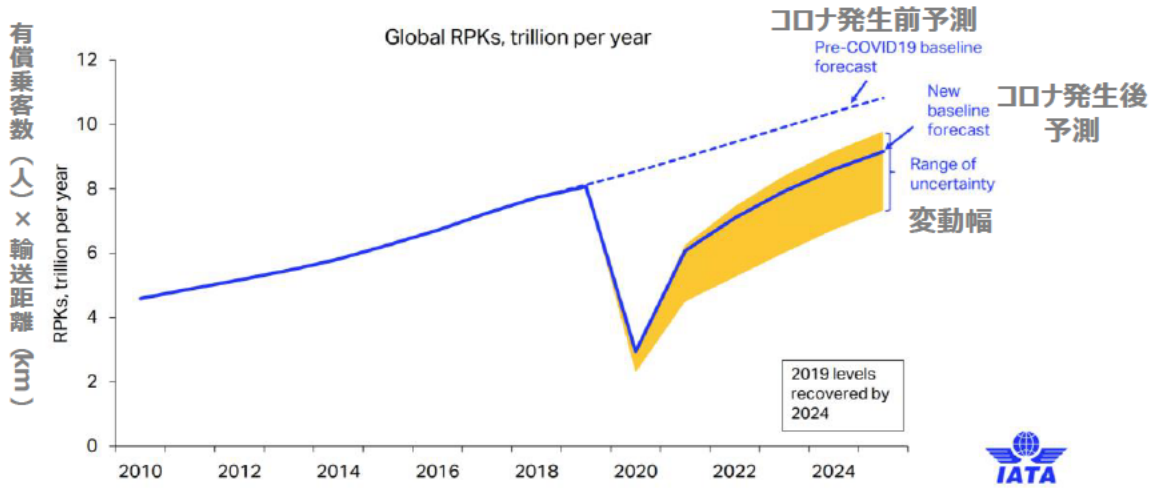
◆COVID-19の影響により、航空機産業全般として**厳しい状況が続く**と予想される

◆需要回復には数年かかるとみられるが、**長期的には引き続き成長産業**

旅客需要の見通し

旅客需要が2019年水準に回復するには2024年までかかるとの予測（IATA）。

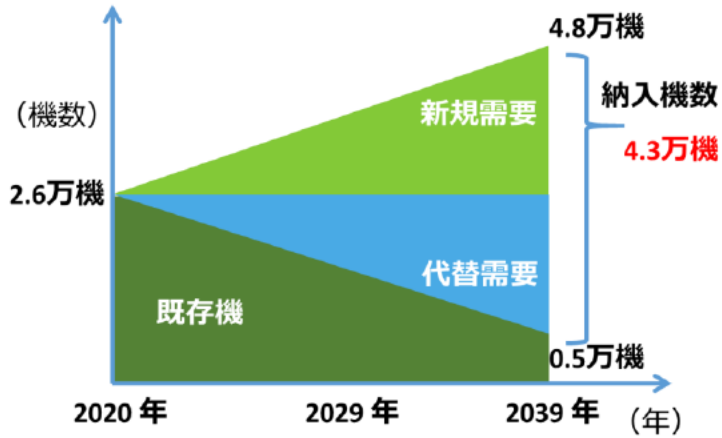
（出典）2020.11.24_IATA_Outlook for Air Transport and the Airline Industry（https://www.iata.org/en/iata-repository/pressroom/presentations/outlook/）



世界のジェット旅客機の市場予測

民間旅客機の需要は、**今後20年間では、GDP成長率（2.5%）を上回る年率3.2%で成長すると予測**。

これに伴い、航空機の**新規納入機数は、新規需要・代替需要あわせて4.3万機**にのぼると見込まれる。



2020年～2039年までの予測

3.2% Fleet Growth	2.5% GDP Growth
4.0% Traffic Growth	48,400 2039 Fleet
2.1M New Personnel	$9,040B Services Market Value

（出典）2020.11.24_BOEING_Commercial Market Outlookを当局編集
（https://www.boeing.com/commercial/market/commercial-market-outlook/）

ボーイング社の予測を元に作図

令和３年度　事業計画

R3年度事業の方向性

◆ 令和3年度は以下の2点に集中した取り組みとする。
◆ ①COVID-19の影響下においても　産業競争力を維持し続けるための**「事業継続」**
◆ ②COVID-19の影響を脱した　需要回復期に飛躍するための**「成長支援」**

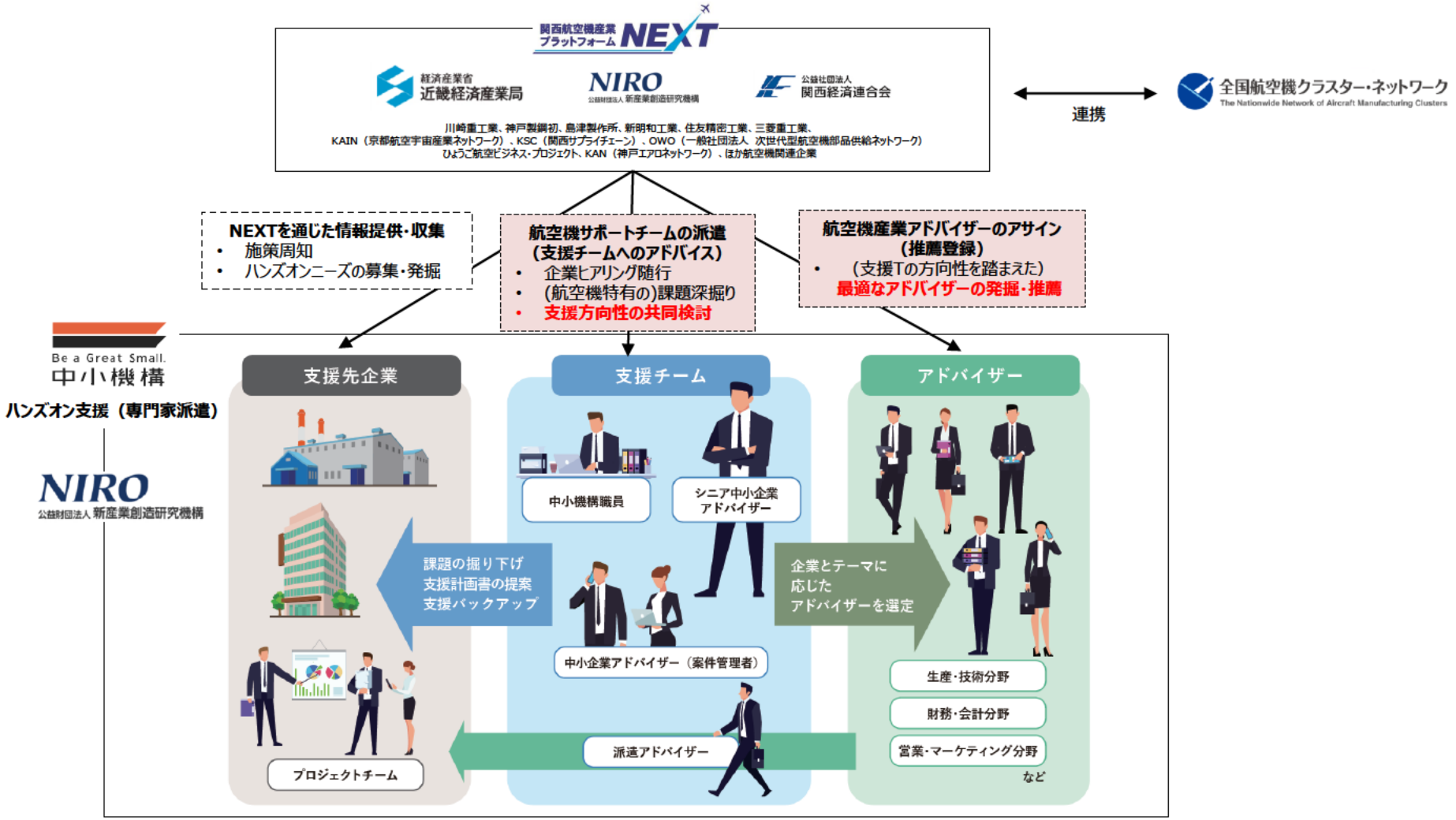
	事業項目	概要
事業継続 成長支援	**専門家派遣・紹介事業**	・企業ニーズに応じた専門家派遣、 自治体・ 支援機関の各種専門家事業の紹介
事業継続 成長支援	**マッチング事業**	・全国規模での航空機分野マッチング事業の継続 ・事業継続のための企業ヒアリング調査、および調査結果・ニーズに基づいた経営基盤強化に資するセミナー・勉強会の開催を通じた情報提供、ハンズオン支援
事業継続 成長支援	**人材確保事業**	・将来を担う新規人材確保、既存人員の維持を含めた各種関連施策、 雇用マッチングイベント等情報の展開
事業継続 成長支援	**新たな技術の活用・発信**	・最新技術を発信する研究会（セミナー）を開催 - 環境対応航空機、新材料、デジタル技術など ・共通課題解決に向けた分科会（意見交換会）にて各社間議論を実施 - ものづくりを軸に、自働化、生産管理など
事業継続 成長支援	**非破壊検査員育成支援**	・兵庫県非破壊トレセンやNANDTB-JAPANの最新情報をメールマガジン、 セミナー等により発信
事業継続 成長支援	**他地域との交流**	・関西地域と他地域（中部＋中国・九州等）のエリア、分野を超えた交流会を実施
事業継続 成長支援	**環境整備**	・緑地規制／危険物管理に関する規制緩和などに関する検討・勉強会の実施
事業継続 成長支援	**調査事業**	・ヒアリング等を通じたCOVID-19状況調査
事業継続 成長支援	**施策紹介事業**	・Tier1、サプライヤーが利用可能な国・地方自治体・支援機関施策を紹介、 活用支援

連携先の拡大により、対応できる課題の幅が広がります！

他地域と連携しマッチングの幅が広がります！

専門家派遣・紹介事業　概要

- 航空機産業の本格的な需要回復は2024年以降と推定。サプライヤーたる**中小企業が回復期に生産に戻れる体制を維持・強化**するため、**経営課題の解決や基盤強化に向けた取組が重要**。
- **新たに中小企業基盤整備機構が運営する「ハンズオン支援（専門家派遣）」と連携**し、航空機産業向けの専門家派遣スキームを構築し、中小航空機産業サプライヤーの経営課題の解決や事業基盤の強化を図る。



マッチング事業　概要

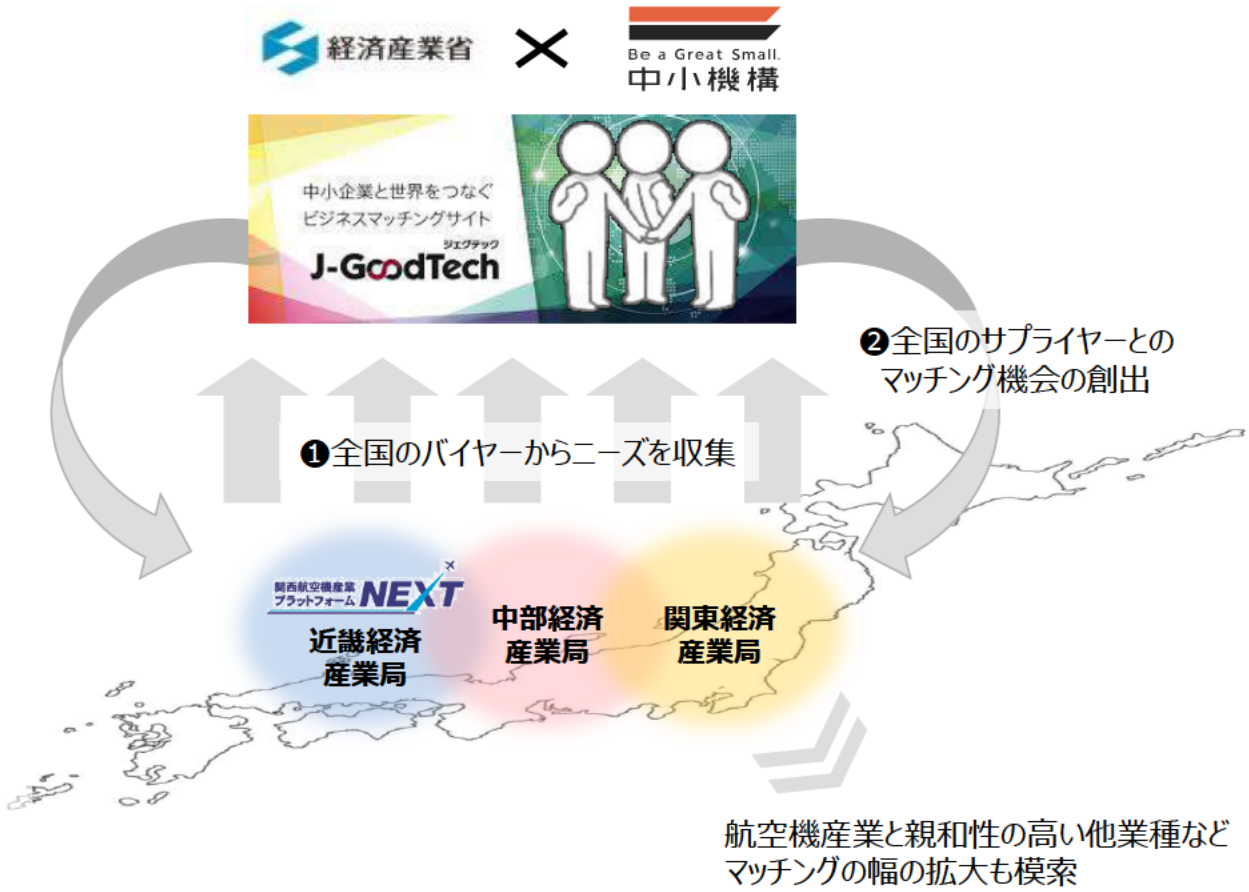
- 中小企業基盤整備機構や全国の経産局の連携により航空機分野におけるビジネスマッチングを実施し、①**川下企業のサプライチェーン強化・構築**　及び　②全国の**中小企業の販路拡大・新規参入**を支援。
- 航空機産業の生産が低下する期間の事業継続に向け、マッチング分野の幅の拡大（他産業分野における可能性調査）など、販路開拓に向けた取組を強化。

航空機分野マッチング

【昨年度実績】
22件のニーズに対し、
サプライヤーより**356**件の提案、
52社、**63**件　が商談に進展！

●近年は、**約5割**の提案企業が商談会まで進んでいる
●継続フォロー調査の結果、おおむね**１割程度が継続**
（内、**約2割は発注**まで至っている）

今年度は、
昨年と比べ参加**バイヤー数が増加予定**！
エンジン、装備品、防衛、整備機材など、
航空機分野の幅広いニーズが見込まれます



【ご参考】令和２年度　活動報告

R2年度事業概要

◆COVID-19の影響を最小化しつつ、企業の事業ステージに応じた切れ目無い支援を実施
◆底支え支援として、COVID-19の影響調査や政府支援策の展開などを行った
◆成長支援では、各企業の成長プロセスに応じサプライヤーの能力強化やものづくりの最新動向などの情報提供を行った

事業項目	実績	評価・振り返り
COVID-19の影響調査・対応(底支え支援)	・COVID-19影響調査の定期実施 ・国・県の支援策情報を提供	・各社厳しい状況が浮き彫りとなり、コロナの影響が長期にわたると予想される中、継続支援が必要
非破壊検査員育成支援	・航空産業非破壊検査トレーニングセンターにおける講習および関連情報の展開	・講習受講生のNAS410レベル２合格など着実に成果を出すとともに、民間企業主導によるOJTサービス開始によりインフラが拡充
破壊試験の国内実施体制整備に向けた検討	・破壊試験の国内における現状と課題を整理	・関係者を広げての深掘りが必要であるが、状況変化により具体化に課題
マッチング	・5社からのニーズに対し、近畿のサプライヤー延べ34社から応募、うち10社が面談 ・加工ﾄﾗｲｱﾙ：近畿圏から1社応募、1社採択（専門家派遣支援）	・コロナ禍で航空機ニーズが出づらい傾向 ・サプライヤーは販路確保の貴重な機会
専門家派遣	・8社に対し、専門家9名を累計70回派遣	・工場操業低下期間を有効に活用するため、人材育成や現場力強化に積極的な企業も多い
OEM要求への対応力強化	・海外OEM認証取得等に向け、体制整備支援、2社に専門家2名を7回派遣	
多工程ｻﾌﾟﾗｲﾔｰ工程管理支援	・生産性向上や改善活動体制構築等に関する専門家派遣を３社に実施	
人材確保	・人材確保のオンラインイベントの周知展開	・コロナ禍の影響で、当初想定事業の実施ができず
新たな技術の活用・発信	・生産性向上に向けた先端技術の導入事例等を紹介するセミナー開催 ・各社共通課題の可視化に向けた航空機産業ものづくり革新分科会開催	・ICT、IoT活用などによる生産高度化について広く情報発信 ・航空機産業大手より実務担当者による共通課題を議論する場を立ち上げた
他地域の航空産業企業との交流	・本年度開催中止	・昨年度参加企業から次回参加への期待が示されるも、コロナにより開催が困難
海外企業との交渉・契約支援	・海外企業との商談に関するオンライン勉強会を２回開催	・参加者からは有意義だったとの回答が得られた
海外企業との商談機会提供	・エンジンフォーラム神戸2020でのブース出展、バスツアーの開催	・サプライヤーが海外OEM等と、オンラインを含め直接やりとりをする　貴重な機会になった
環境整備	・在庫等保管場所の確保・拡大に向け調整	・地域自治体と連携した調整、情報展開を実施

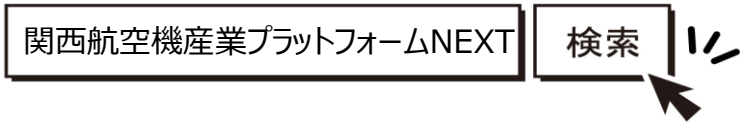
問い合わせ先

近畿経済産業局　産業部　製造産業課　電話:06-6966-6022
http://www.kansai.meti.go.jp/3-5sangyo/kokuuki/platform.html

関西経済連合会　産業部　　電話:06-6441-0106
https://www.kankeiren.or.jp/kansai-aero-pf-next/

新産業創造研究機構　航空・宇宙総括部　電話:078-306-6806
https://www.niro.or.jp

＜メルマガ登録のご案内＞

航空機産業にご関心をお持ちの皆様に、関西航空機産業プラットフォームNEXT事業のご案内をはじめ、関連する支援施策や最新情報等をお届けいたします。（不定期配信）
配信ご希望の方は下記「関西航空機産業プラットフォームNEXT」ホームページよりご登録ください！

http://www.kansai.meti.go.jp/3-5sangyo/kokuuki/platform.html